

USA: Supreme Court kippt Wahlkampfreulierung

Maximilian Steinbeis

2010-01-21T16:51:47

Das Jahr ist noch nicht alt, aber die heutige Entscheidung des US Supreme Court hat gute Chancen, die wichtigste Entscheidung des Gerichts in 2010 zu bleiben: In *Citizens United vs FEC* hat die konservative Richtermehrheit heute die Regulierung von Wahlkampf-Unterstützungskampagnen durch Unternehmen gekippt. Argument: Free Speech. Immerhin muss auch weiterhin offengelegt werden, woher das Geld kommt.

Schlechte Nachrichten für Grassroots-Visionäre also. Auch dieser Obama-Traum platzt wie eine Seifenblase in diesen trüben Tagen...

Siehe dazu auch [hier](#), [hier](#) und [hier](#).

Die US-Experten werden sich bestimmt dazu in den nächsten Stunden die Finger blutig bloggen. Die kennen sich besser aus, daher hier nur die Links auf [SCOTUS](#), [VC](#), [Election Law](#), [Balkinization](#) und [Concurring Opinion](#).

Update: hier ein interessantes Statement von Lawrence Lessig:

Und [hier](#) Richard Hasen auf Slate.com:

I'm sure this is a bad day for American democracy.

Update: Interessant zu lesen, was die Großkanzlei [DLA Piper](#) ihren Mandanten rät, wie sie am besten mit ihren neuen Möglichkeiten politischer Einflussnahme umgehen sollten:

The *Citizens United* decision will likely boost efforts by shareholder groups and advocacy organizations such as the Center for Political Accountability to force corporations to adopt disclosure and oversight rules. Nearly half of the Standard & Poor's top 100 companies in recent years have adopted new corporate governance standards with respect to political spending, and "shareholder rights" may become a rallying cry for those opposed to increased corporate political activity.

Ansonsten sind die Rechtsberater ziemlich unsentimental in ihrer Folgenabschätzung:

trade associations and interest groups are likely to become the most popular vehicles for corporate expenditures, particularly for companies reluctant to be very publicly associated with express political advocacy. This gain in influence will come at the expense of political parties and

candidates. Parties, already barred from receiving corporate soft money, may become even less relevant as corporations and unions increase their spending. Finally, candidates, who face strict legal limits on the size of the contributions they can receive, may feel increasingly outgunned by corporations and others that face no such limits.

(Dank an [Stefan Holzinger](#) für den Tip)

